



Individuelle Dienstleistungen

| Unger Consulting | Das Unternehmen Unger Consulting bietet individuellen Service „Rund um die Automatenbranche“ an. Dieses Angebot wird in Kooperation mit mehreren namhaften Fachleuten präsentiert, so Sebastian Unger, Inhaber Unger Consulting.

Stetige Änderungen im Bau- und Verwaltungsrecht können Automatenaufstellern einen reibungslosen Ablauf bei der Genehmigung

von neuen Spielstätten erschweren. Und auch die Erweiterung von bereits bestehenden Standorten wird durch regelmäßige Neuerungen in der Gesetzgebung erschwert. Sebastian Unger, Inhaber Unger Consulting im Nordrhein-Westfälischem Werl, bietet Aufstellunternehmern nach eigenen Angaben optimale Lösungen für diese Probleme.



Für Sebastian Unger, Inhaber Unger Consulting, ist persönlicher Kunden-Kontakt wichtig.

Rund um die Automatenbranche

Wie Unger berichtet, projiziert sein Dienstleistungsunternehmen – in enger Zusammenarbeit mit Rechtsanwälten und Architekten – Spielstättenkonzessionen von Beginn an. Angefangen bei der Standortsuche bis hin zur Schlüsselübergabe reichen die Angebote „Rund um die Automatenbranche“.

„Mit unserer umfassenden und detaillierten Standortanalyse kann der örtliche Wettbewerb genau eingeschätzt und in die Planung der Spielstättengenehmigung mit der dazugehörigen Angebotsvielfalt in der Freizeiteinrichtung eingebaut werden“, so Unger. Dabei wird laut dem Firmenchef sehr viel Wert auf die Arbeit vor Ort gelegt. Denn nur so könne eine optimale Lösung mit den Behörden gesucht werden und auch eine

einvernehmliche Planung des Objekts erfolgen. „Als kompetenter Dienstleister steht der persönliche Kontakt bei Unger Consulting im Vordergrund“, ergänzt Unger. „Und dass sowohl bei den zuständigen Behörden als auch bei dem Auftraggebenden Automatenunternehmer.“

Kooperation mit trebian

Unger Consulting agiert darüber hinaus auch in der Vermittlung von Mietkauf- und Leasingverträgen in der Automatenbranche. Dies geschieht als Premiumpartner von trebian Leasing (games & business stellte das Unternehmen in der August-Ausgabe auf Seite 90 vor): „trebian Leasing ist ein starker Partner, der die Bedürfnisse der Branche gut kennt“, so Unger. „Mit dieser Partnerschaft wird finanzielle Liquidität speziell für die spezifischen Bedürfnisse der Automatenbranche angeboten.“ Dazu zählen unter anderem An-



Der von Unger Consulting präsentierte Service „Rund um die Automatenbranche“ wird in Kooperation mit trebian Leasing angeboten.

winn-Möglichkeit sowie technische Einrichtungen für Spielstätten.

Persönliche Kundenbetreuung

„Die Anzahl der Kunden, die den Service der trebian Leasing schätzen, wächst stetig und wird fortlaufend ausgebaut“, sagt Unger. Für die persönliche Kundenbetreuung stehen zum einem die Mitarbeiter von Unger Consulting in Werl sowie auch die Vertriebsmitarbeiter von trebian Leasing im Außendienst zur Verfügung. „Der Kunde hat das Recht anspruchsvoll und qualitativ bedient zu werden“, so das Credo. (as) ●



Unger Consulting

Durch entsprechende Kernkompetenzen in der Automatenbranche kann Unger Consulting nach eigenen Angaben ein breites Spektrum an verschiedenen Beratungsleistungen anbieten. Dazu gehört unter anderem auch die Begleitung von Marketingstrategien, die in der Branche immer wichtiger werden.

- | Inhaber: Sebastian Unger
- | Adresse: Siederstr. 1, 59457 Werl
- | Tel. 02922 87722-87 · Fax 02922 87722-89
- | E-Mail: info@ungerconsulting.de
- | www.ungerconsulting.de